

证券代码：688157

证券简称：松井股份

## 湖南松井新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-005

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	仁桥资产      张鸿运 瓴辉战略投资      徐健 瓴辉战略投资      杜婷婷 瓴辉战略投资      Charley
<b>时间</b>	2020年12月31日 15:00-16:00
<b>地点</b>	电话会议
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事会秘书：伍俊芸 投资者关系与媒体专干：司新宇
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>1、从未来规划层面，公司想构建“涂料、油墨、胶黏剂”一体化新型功能涂层材料体系，并进入汽车涂料领域，与阿克苏诺贝尔、PPG等国际巨头相比，比如研发等方面，公司的竞争优势是什么？公司打算如何突破现有市场格局实现规划目标？</p> <p>董事会秘书 伍俊芸：首先公司定位为技术松井，深知技术就是核心竞争力，非常注重研发人才的引进和研发的投入，也因此拥有较强的研发能力，产品的科技含量较高。同时，为实现未来规划目标，公司将采取差异化战略，从擅长的细分领域切入，逐步铺开。具体行动策略，一方面继续深耕3C行业高端消费涂料领域市场，扎实根基。另一方面，坚定不移开拓汽车涂料领域市场，以零部件涂料作为切入口，逐步进入汽车涂层领域更广阔的空间。此外，本着构建“涂料、油墨、胶黏剂”一体化新型功能涂层材料体系目标，公司还将加大胶黏剂的研发和市场开拓力度，在提升内生增长的同时，也会适时考虑通过资本市场手段实现资源的整合。</p> <p>2、曾有过新闻报道因汽车内饰件不环保而影响健康的事件，面对这样一个</p>

	<p>待解决问题,公司基于水性涂料、低voc产品全面替代进入的机会有多大? 董秘 伍俊芸:首先,公司本身在水性涂料、低VOC产品等环保涂料产品方面具有先发优势。同时,汽车设计理念的变化、对舒适感的追求、环保意识等也促成了我们进入该领域的机会。目前,公司在汽车涂层材料领域的更新迭代、认证等方面已取得一定成绩。虽实现内饰件涂料的全面替代尚需一定时间,但公司将借鉴3C涂料市场经验,利用自身优势,采取差异化战略逐步替代,攫取市场份额。</p> <p>3、华为事件对公司的业绩有什么样的影响,公司明年在华为终端的业绩预期如何? 董秘 伍俊芸:受芯片事件影响,华为手机出货量下降,公司三季度对应产品的供货量也受到一定程度的影响。为了应对影响,公司一方面不断巩固和扩大与华为终端在其他产品板块的合作;另一方面,公司不断加大市场开拓力度,与其他知名终端客户建立更多合作与联系。同时,基于审慎态度,公司明年加大力度开拓市场,以谋求更稳健的业绩增长。</p> <p>4、公司的组织架构是怎样的,以业务为导向,还是以具体客户为导向? 董秘 伍俊芸:公司组织架构较为扁平化,从上游原材料到研发生产再到市场销售均建立了对应的中心或部。同时秉承“高端引领 快速响应”的经营理念,采取项目小组制,实现软组织的高效解决方案响应,并在中国多个地区设立快速响应基地,搭建全球服务网络,以能快速满足客户需求,并为客户提供系统化的解决方案。</p> <p>5、公司预期明年苹果的订单有多少?预期明年来自苹果的业绩增量有多少? 董秘 伍俊芸:公司预期明年来自北美大客户终端的业务量会有一些的增长。一方面终端客户产品出货量的提升,会对应提高公司产品的销售量,另一方面,公司与北美大客户终端客户的业务合作领域也在逐步拓宽之中,包括手电、笔电、可穿戴设备、IPAD等。</p> <p>6、公司目前在特种领域,防腐涂料方面是什么情况? 董秘 伍俊芸:公司与湖南大学战略合作成立先进表面处理与功能涂层研究院,已取得一定研究成果。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2020年12月31日